

## 圧倒的な会員数を保持するリクナビNEXTでこちらから求職者へアプローチ

■企業からアプローチを受けて応募する求職者は3人に2人!



選ばれて60年、

リクナビNEXT

ついに会員数が

1,000万人突破

リクナビNEXTのポイント

日本最大級の利用者数を誇る【リクナビNEXT】

35歳以下のユーザーが68.7%と 若手採用に強いのが特徴の転職サイトです。  
また、求めるターゲット層にオファーを送ることで効果的な閲覧を高め、さらに閲覧いただいた方に個別にアプローチをかけることで有効応募を高めることができます。  
アプローチもメッセージの工夫次第で返信率は向上していきます!

**応募するのにあと一歩、勇気が足りない! どんな企業から自分は必要とされるのだろう...**  
といった応募者の背中を押すことが重要な時代にマッチした転職サイトでもあります。

※返信率の高いアプローチ事例

名乗り+注目した  
ポイントの記載で  
特別感を出しましょう  
(70~90文字目安)

株式会社気になるの山田と申します。あなたの職務経歴を拝見し、現職において約5年間営業、マーケティングを経験されている点に注目致しました。

企業からの個別メッセージだ!  
レジューもじっくり見てくれる!

## 1.「募集を集める」

→サイトTOP×メール通知×アプリ  
多様な軸と検索制で求職者へリーチ!  
indeedやgoogleからの流入も“集められる”

## 2.「求職者を動かす」

→応募者の関心度合に応じて効果的にアプローチ  
「気になる」「すぐ面接設定」で“応募獲得”

## 3.「会える」

→複数社検討をされる求職者が多い為  
面接日までのアフターフォローも大切です。

明日の暮らしをもっと豊かに♪

## 目指せ!! 雑学王

第12回: ゴルフの雑学

こんにちは。夏だな。雑学王だ。

今日は夏という事でゴルフについての雑学をお教えしよう

ところでゴルフが1試合18ホールなのを知っておるか?

諸説あるのだが私が一番有力だと思う説を説明しよう。  
ゴルフの起源とされているスコットランドは、寒さの厳しい土地。  
1ホール終わるごとにキャップ1杯のウイスキーを飲んで寒さをしのいでいました。ウイスキーのボトルがなくなるのが  
18ホールだったため決まったという説じゃ!

今年の夢はホールインワンを達成することじゃ!!

【読者からの雑学もお待ちしております。】

とっておきの雑学お持ちの方は是非弊社までご連絡いただければと思います。次回も明日が豊かになるような雑学を披露できればと思います! ほな! また明日!!

## サラリーマンの飯 (サラメシ)

ら~めん信玄 石狩本店

感動するおいしさでした!!!  
弊社スタッフがご担当しており、一緒に来店させて頂きました。  
ランチはとにかく行列に次ぐ行列 観光客が立ち寄ることも多いとか。  
スタッフさんがテキパキして笑顔でサービスも素晴らしい◎  
チャーシュー丼も美味でした。

学校卒業後、アルバイト入社し時には厳しく時には全力で遊ぶことで社員から今では店長になったMさん共に働く仲間も募集中です!  
※APEX好きなスタッフが多数活躍



信州【コク味噌】大盛

住所: 石狩市花川南1条1-5 ライフブラッド花川  
営業時間11:00~15:30 17:00~21:00  
※土日は11:00~20:00 通し営業



JOB MARKETING  
ジョブマーケティング北海道

https://jm-hokkaido.com/



携帯OK

0120-94-9292

✉ info@jm-hokkaido.com

# Mr.Game&teach

## 人生を変えたゲーム達

第5弾…今回ご紹介するのは  
「ゼルダの伝説 ティアーズオブ キングダム」  
第1弾で紹介したソフトの続編になります！  
2023年5月に発売され、amazonでも  
★4.8と高評価！！前作もかなり面白かったのですが、  
今回はすごい作品です。  
今回は、前作になかった地下や空にも行けて、  
行ける場所がとんでもなく広いです！  
歩いているだけでも気づけば数時間  
…やめ時がわからないくらい、  
やりこめます！  
物語の内容もかなり面白く、  
僕は70時間ほどでクリアしました。  
オープンワールドなので、  
どんな進め方をしても、  
何もしても自由。  
ゼルダが好きな方、やりこみたい方、  
長く楽しみたい方、是非お勧めです！

2023年、やらなきゃ損なゲームです！

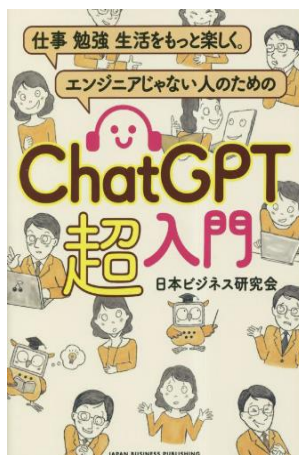


# 私のバイブル？ Vol22

## ChatGPT超入門

皆様、こんにちは。田中です。暑い時期はよくカフェや本屋に行く、ということで今回は話題のシステムが気に入り、立ち読みしてきました。話題性があるせいか、専用コーナーも設けられており、ビジネス活用や開発のテーマも多々ありましたが…私が選んだのは初心者感満載の本です。

何ができるのか、できないことは何か、気を付ける点など



Google先生でも教えてくれそうな内容でしたが、実例を交えて解説してるので、基本的なことは理解できました。様々なシステムと連携させれば（開発が必要）、活用は無限にありそうです。私の感覚では今までのAIは意思は持たない。が、意思・判断を持つAIがこれ。と考えると進化を感じますね。日常のひらめきから開発できるようなスキルを持てば、人の役割はがらっと変わるのでは…危機感であり、楽しみでもあるシステムですね。

# 札幌中央倫理法人会 経営者モーニングセミナー情報

弊社は札幌中央倫理法人会に所属しており、代表は毎週、こちらのセミナーに運営側として参加しております。新たな学び・気づきや、多くの経営者との出会いに興味を持たれた方は、いつでも弊社もしくは札幌中央倫理法人会事務局迄お問い合わせください。事務局 ☒ [chuo@hokkaido-rinri.jp](mailto:chuo@hokkaido-rinri.jp)

開催日時 ■ 毎週水曜日 早朝6:30～7:30  
※後、シェア会を開催。8:00終了予定  
開催場所 ■ ホテルライフオート札幌  
札幌市中央区南10条西1丁目1-30  
★駐車場完備（参加者は200円にて利用可能）

第1,055回  
7/26

## 「運命は自らまねき、境遇は自ら造る ～ めざすは今以上の未来!! ～」



札幌中央倫理法人会 会員  
株式会社ビューティシステム 取締役会長  
**高橋 英明 氏**

【講話のポイント】  
人生にある日突然の成功はない!!  
クオリティ オブ ライフ、上質な生き方の追求

- ▶ 1941年 北海道空知郡南幌町生まれ
- ▶ 1964年 札幌にてヘアビジネス開業(2代目)
- ▶ 1973年 パリ・インターナショナルヘアコンクール2位
- ▶ 1975年 多店舗展開(11店舗) ▶ 1993年 健康美容 & コンサルタント事業開始
- ▶ 2000年 札幌中央倫理法人会 会長 ▶ 2003年 札幌中央倫理法人会 相談役
- ▶ 2009年 美容サロン事業部(別法人)をM&Aで譲渡
- ▶ 2010年 コンサルタント・各代理店事業に集約

第1,056回  
8/2

北海道倫理法人会 研修委員会 委員長  
道央テック株式会社 代表取締役

**千田 貴裕 氏**